HERMES UNIVERSITY

Corso di Alta Formazione

Le Operazioni di Trade Finance

Quando un'opportunità internazionale può diventare un rischio

Un percorso formativo per leggere le transazioni internazionali nella loro complessità, dotarsi del linguaggio giusto e partecipare alle decisioni con maggiore consapevolezza.

Presentazione del corso

Un nuovo cliente estero, una commessa importante, un mercato che finalmente si apre. È spesso in questo momento che le prospettive si moltiplicano e i rischi emergono: il commerciale guarda alla vendita, la finanza all'esposizione, l'amministrazione alle procedure, la banca alla sostenibilità dell'operazione.

Se queste prospettive non dialogano, anche una buona occasione può rallentare, perdere margine o diventare più rischiosa del previsto. Il corso nasce esattamente per questo: **costruire quel linguaggio comune** che permette di leggere una transazione internazionale nella sua interezza, prima che una decisione diventi un problema.

Cosa impari e cosa saprai fare davvero

Al termine del percorso avrai una visione più chiara dell'operatività internazionale, con competenze concrete e immediatamente trasferibili alla tua realtà professionale.

Leggere le esigenze delle PMI

Collegare la dimensione commerciale a quella finanziaria e operativa nelle operazioni di import/export.

Orientarti tra prodotti e servizi

Comprendere funzione, soggetti coinvolti e contesto di utilizzo dei principali strumenti del comparto Estero.

Interpretare con uno sguardo ampio

Cogliere le connessioni tra le diverse funzioni aziendali in una transazione internazionale.

Dialogare con i giusti interlocutori

Interagire con maggiore consapevolezza con colleghi, banche, assicuratori e consulenti.

La vera competenza non è ricordare il nome di uno strumento. È riconoscere il momento in cui può servire e riuscire a parlarne con le persone giuste.

Perché questo corso fa la differenza

Oltre i concetti

Il corso non si limita a illustrare terminologia. Porta l'aula dentro le situazioni reali che le imprese incontrano sui mercati esteri: esempi, incidenti operativi e casi concreti diventano materia di confronto attivo.

Didattica interattiva

Le sessioni sono progettate per ragionare insieme: si mettono alla prova le interpretazioni, si analizzano le alternative e si trasformano i contenuti in criteri utilizzabili. Statistiche e grafici aiutano a dare contesto ai fenomeni osservati.

Non uscirai soltanto con nuove informazioni, ma con un **modo più consapevole di osservare le operazioni internazionali** e di contribuire alle decisioni che le riguardano.

A chi è rivolto

Il percorso è pensato per tutte le figure che partecipano, con ruoli diversi, ai processi decisionali connessi allo sviluppo internazionale d'impresa.

Imprenditori e Responsabili PMI

Chi importa, esporta o sta valutando nuovi mercati e vuole gestire l'intera operazione con consapevolezza.

Funzioni Commerciali, Amministrative e Finanziarie

Addetti chiamati a comprendere l'operazione oltre il proprio perimetro funzionale.

Export Manager e Business Development

Responsabili internazionalizzazione che desiderano approfondire strumenti e interlocutori del trade finance.

Professionisti e Consulenti

Chi affianca le imprese nelle scelte legate all'operatività estera e vuole una visione strutturata del settore.

Questo corso è per te se il mercato estero è già entrato nel tuo lavoro, oppure sta per farlo, e non vuoi affrontarlo affidandoti a conoscenze frammentarie.

STRUTTURA DEL PERCORSO

Durata, formula e didattica

Il percorso completo

20h

Durata totale

Percorso completo

5

Lezioni online

Da 4 ore ciascuna

10

Focus formativi

Da 2 ore ciascuno

Modalità didattiche

- 100% online (FAD) su piattaforma **Zoom Video Communications**
- Live sessioni interattive con il docente
- Materiali e slides disponibili al termine di ogni modulo
- Ogni lezione settimanale riunisce 2 focus formativi da 2 ore

I focus formativi possono essere acquistati anche singolarmente, una volta raggiunto il numero minimo di iscrizioni per l'attivazione del percorso completo.

AREA TEMATICA 1

Il supporto al finanziamento delle esportazioni e degli investimenti all'estero

Le prime due lezioni esplorano gli strumenti di finanziamento a supporto dell'internazionalizzazione d'impresa, dal credito compratore ai syndicated loans.

LEZIONE 1

Focus 1 · Il credito compratore

- La struttura dell'intervento e la schematizzazione della triangolazione;
- La convenzione di credito e la copertura assicurativa del rischio Paese;
- I crediti finanziari e le operazioni eseguibili;
- Le agevolazioni finanziarie previste da SIMEST S.p.A.;
- Costruzione di un modello simulato di buyer's credit.

Focus 2 · I crediti fornitore

- La struttura dell'intervento;
- Anticipazione salvo buon fine, sconto pro-solvendo e sconto pro-soluto;
- Il costo e i vantaggi di un'operazione di forfaiting;
- Le operazioni eseguibili e il ruolo di promozione e canalizzazione delle banche italiane;
- Le agevolazioni finanziarie previste;
- Costruzione di un modello simulato di forfaiting.

LEZIONE 2

Focus 3 · Pool e Syndicated Loans

- Il ruolo della banca capofila, con o senza rappresentanza;
- Il contratto di finanziamento sottoscritto dal borrower;
- Le condizioni contrattuali: clausola multicurrency, erogazione, durata e spread;
- Le commissioni della banca manager: commitment fee e management fee;
- L'affidamento a medio e lungo termine e i relativi vincoli operativi.

Focus 4 · Linee di credito in rapido sviluppo

- Stand-by facilities, evergreen, revolving underwriting facilities, note issuance facilities, crediti tied e open;
- L'emissione di prestiti obbligazionari internazionali e il ruolo dello sponsor bancario;
- La securitization e gli interventi di debt asset swap;
- Cenni di project financing.

AREA TEMATICA 2

I servizi e l'assistenza assicurativa alle esportazioni e agli investimenti all'estero

Le lezioni 3, 4 e 5 approfondiscono gli strumenti agevolativi, assicurativi e di cooperazione internazionale a supporto delle imprese esportatrici.

LEZIONE 3

Focus 5 · Razionalizzazione degli strumenti di sostegno all'espansione internazionale

- La riforma del sistema agevolativo;
- La presentazione dei progetti;
- Il ruolo attivo delle banche nell'individuazione, promozione, assistenza e presentazione delle domande.

Focus 6 · Le attività oggetto di finanziamento

- Il regolamento per la concessione delle agevolazioni e le diverse tipologie di contributo;
- Il sostegno finanziario dei crediti all'esportazione;
- Gli strumenti di cooperazione con i Paesi in via di sviluppo e di transizione;
- Il finanziamento di joint venture e dei programmi di penetrazione commerciale.

LEZIONE 4

Focus 7 · I consorzi all'esportazione

- Il programma e la tipologia dei prodotti;
- Le dinamiche finanziarie;
- I criteri di applicazione del regime agevolativo.

Focus 8 · La partecipazione a fiere e gare internazionali

- La pianificazione delle attività;
- Le spese correnti e le spese di investimento;
- I termini di presentazione delle richieste di contributo.

LEZIONE 5

Focus 9 · L'intervento della SIMEST

- La partecipazione a imprese italiane all'estero e i fondi di venture capital;
- L'analisi del business plan e i profili contrattuali;
- Le coperture fideiussorie;
- Le operazioni di cofinanziamento con enti sovranazionali, tra cui BERS, BEI e IFC.

Focus 10 · Programmi per la ricerca, lo sviluppo e l'innovazione tecnologica

- Lo studio di fattibilità tecnica e finanziaria;
- L'acquisizione delle informazioni;
- L'elaborazione di programmi di espansione commerciale o produttiva.

Calendario delle lezioni

Le lezioni si svolgono il **lunedì**, nella fascia oraria **09:00 – 13:00**, secondo il seguente calendario:

1

Lezione 1

11 gennaio 2027

Focus 1 — Credito Compratore
Focus 2 — Crediti Fornitore

2

Lezione 2

18 gennaio 2027

Focus 3 — Pool e Syndicated Loans
Focus 4 — Altre Linee di Credito MLT

3

Lezione 3

25 gennaio 2027

Focus 5 — Razionalizzazione strumenti
Focus 6 — Attività di finanziamento

4

Lezione 4

1 febbraio 2027

Focus 7 — Consorzi all'esportazione
Focus 8 — Fiere e gare internazionali

5

Lezione 5

8 febbraio 2027

Focus 9 — Intervento SIMEST
Focus 10 — Ricerca e innovazione

Il Docente: Massimo Ferracci

Senior Corporate Financial Advisor con una consolidata esperienza nel settore bancario e finanziario internazionale, maturata presso istituzioni creditizie nazionali e internazionali, in Italia e all'estero.

Competenze chiave

Finanza internazionale, Risk Management, normativa bancaria europea, antiriciclaggio ed export control. Specifiche competenze sui mercati USA, India e Paesi Arabi, nonché sulla normativa statunitense FinCEN e OFAC.

Attività professionali

Consulente nei processi di internazionalizzazione delle imprese e nelle operazioni di joint venture. Autore di pubblicazioni specialistiche e docente presso enti accademici e di alta formazione.

Scegli la formula più adatta

Percorso Completo

€ 500 + IVA

- 20 ore di formazione strutturata
- 5 lezioni da 4 ore ciascuna
- Accesso a tutte le 2 aree tematiche
- Tutti e 10 i focus formativi inclusi
- Materiali e slides di ogni lezione
- Attestato universitario di frequenza

Focus Singolo

€ 75,00 + IVA per focus

- 2 ore di formazione mirata
- Stesso titolo e stessi contenuti del percorso completo
- Disponibile una volta attivato il percorso al raggiungimento del numero minimo di iscritti
- Ideale per chi vuole concentrarsi su competenze specifiche

Ogni focus conserva la stessa durata e gli stessi contenuti in entrambe le formule.

Condizioni di iscrizione e attestazione

10–25
Partecipanti
per edizione

10
Soglia di attivazione
iscritti minimi richiesti

80%
Frequenza obbligatoria
delle attività formative

100%
Rimborso garantito
in caso di mancata attivazione

Pagamento

Bonifico bancario intestato a: **Hermes University** — Intesa Sanpaolo — IBAN: IT79H0306909606100000156951. Causale: *Nominativo + Denominazione del corso o del focus acquistato.*

Privacy

Il trattamento dei dati avviene secondo il Regolamento UE 2016/679 (GDPR). Informativa: www.unihermes.org/privacy-policy

Attestazione

Al termine del percorso, Hermes University rilascia l'**Attestato universitario di frequenza** del Corso di Alta Formazione «Le Operazioni di Trade Finance» ai partecipanti che abbiano rispettato l'obbligo di frequenza e completato le attività previste.

Come iscriversi

Le iscrizioni sono **sempre aperte**.

Scegli la formula che fa per te e completa la registrazione online.

01

Compila il modulo di iscrizione

Accedi al form online su www.unihermes.org/modulo-di-iscrizione e inserisci i tuoi dati.

02

Effettua il pagamento

Esegui il bonifico bancario all'IBAN indicato con la causale corretta: nominativo e denominazione del corso o del focus scelto.

03

Ricevi la conferma

Una volta raggiunto il numero minimo di iscritti, riceverai le istruzioni per accedere alla piattaforma Zoom e ai materiali didattici.

04

Partecipa e ottieni l'attestato

Frequenta le sessioni live, accedi ai materiali e, al termine del percorso, ricevi il tuo attestato universitario di frequenza.

Inizia il tuo percorso nel Trade Finance

Non serve aspettare che una criticità si presenti per iniziare a orientarsi. Il mercato estero è già entrato nel tuo lavoro — o sta per farlo.

📧 Informazioni	🌐 Iscrizioni	📅 Prima Lezione
staff@unihermes.org	unihermes.org/modulo-di-iscrizione	11 gennaio 2027 — ore 09:00